

営業社員 ステップアップセミナー

2024 年度社員研修プログラム
(一社)北海道中小企業家同友会 全道共育委員会

part 1

厳しい経営環境が続きますが、どんな時代になっても“人”の創造力が時代を動かしていきます。
今回は営業という視点から、これからの時代に求められる力量をつけてまいります。

part1・part2 共通テーマ

感動・共感・信頼を生む営業とは！



報告者 株式会社 パックロジ 代表取締役 **齊藤 和也** 氏 (釧路)

<テーマ> 経験から得た知識に勝るものはなし ~豊かな人生を生きるために~

<会社概要>2015年設立、従業員6名、パッケージの企画提案を中心に地域が抱える課題に対して新たな価値を創造するソリューションカンパニーとして地元釧路の地域活性化を目指し様々な取り組みを行っている。

<プロフィール>(株)ティーピーパック(札幌)の道東エリアで営業活動を行いつつ2015年釧路市にパックロジを設立。お客様の商品をもっと効率的に売れるようにすること、論理的なデザイン提案や問題解決をおこなうことを大切にしている。営業歴18年、同友会大学59期卒業生。

学ぶポイント • 営業社員に求められる基本的な心構え • すべての土台は経営理念

日時

2024年6月18日(火)
13:30~16:30

会場

札幌本部ホール&各社 Zoom

札幌市東区北6条東4丁目1-7
デ・アウネさっぽろビル13階

参加費

5,500円 税込 (受講生1人当たり)

※年間コース申込除く
※参加費は申込み切後、請求書を送付します
※6/14(金)以降のキャンセルは全額申し受けます

対象

営業に関わる社員(経験3年未満、年齢不問)

定員

札幌会場40名・オンライン併用

※会場参加1社の申し込み数はグループ討論の関係で7名までとし、7名を越える場合はzoom参加と分けてお申し込み下さい
※札幌会場以外は原則オンラインですが、各社のオンライン環境に不安がある方は事前にご相談ください
※Zoomでご参加の方は一人一台の端末をご用意下さい

タイムスケジュール

13:30 開会・挨拶
13:35 基調報告
14:35 休憩
14:45 グループ討論
15:55 討論報告・報告者への質問
16:05 報告者の補足説明
16:20 研修のまとめ
16:30 閉会

グループ討論は経営者・先輩社員がサポートします。

オンラインで
参加可能!!



無料

経営者のオブザーバー参加を歓迎します

※報告のみが聴講対象です
グループ討論のサポートにご協力いただける方はご連絡下さい

予告 営業社員ステップアップセミナー Part2 は 7/17(水)に予定しております。

申込め切 6/7

2024 年度 営業社員ステップアップセミナー Part1 参加申込書

会社名 _____ 担当者名 _____ TEL _____

メールアドレス _____ ※ご記入のアドレスに資料・Zoom ID をお送りします

No	参加者氏名	よみがな	部署・職種	年齢	参加方法 (O印をお付けください)
1					札幌会場・WEB
2					札幌会場・WEB



2024 年度研修予定

問い合わせ: TEL011-702-3416 / 同友会事務局 mail: kyo-iku@hokkaido.doyu.jp

▼返信先 FAX 011-702-9573