

営業社員

ステップアップセミナー

2023年度社員研修プログラム

(一社)北海道中小企業家同友会 全道共育委員会



テーマ

感動・共感・信頼を生む営業とは！

～現場の実践から学ぶ～

日時

2023年7月19日(水)
13:30～16:30

会場

札幌本部ホール&各社 Zoom

札幌市東区北6条東4丁目1-7 デ・アウネさっぽろビル13階

参加費

5,500円 税込 (受講者一人分)

※年間コースの方は別途請求済

※参加費は申込み切後、請求書を送付します

※7/13(木)以降のキャンセルは全額申し受けます

対象

営業に関わる社員(経験3年未満、年齢不問)

定員

札幌会場40名・オンライン併用

※会場参加1社の申し込み数はグループ討論の関係で7名までとし、7名を越える場合はzoom参加と分けてお申し込み下さい

報告1

北海道イシダ(株)

第一営業統括部 澁谷尚氏

テーマ/信頼を得るには



本社/札幌 従業員数/81名 業務内容/計量値付機、POS、仕分システム、自動計量機、異物検出機、重量検査機などの販売、保守。澁谷氏は北海道の食を支える職業につきたいと2018年現在の会社に入社。主に道央エリアの食品工場へ食の安全安心を守り、省人化、省力化を実現するイシダ機器の提案、販売を行っている。企業理念である「三方よし」を常に大事にし、道内企業No.1を目指す。営業歴6年

報告2

菱中産業(株)

産業資材部 サブリーダー 林征宏氏

テーマ/ザ・トップ営業!



本社/帯広 従業員数/55名 業務内容/テント・シート・ネット製品の縫製・加工及び農畜産資材の販売。太陽光発電システムの施工・販売。

林氏は、十勝・道東の広いエリアでB to B、B to C、両方の営業を担当。前職含め営業歴13年。常に率先垂範で新たな分野にもチャレンジしている。チャレンジを恐れず失敗の数だけ自分の成長を感じられている。ラグビーで培ったチームの輪を大切にしながら、菱中産業を業界トップ企業に押し上げるべく日々、営業活動を行っている。

タイムスケジュール

- 13:30 開会あいさつ 共育委員長
- 13:35 基調報告1
- 14:05 基調報告2
- 14:35 休憩
- 14:45 グループ討論
- 15:55 グループ討論 報告
- 16:10 報告者への質問と報告者の補足報告
- 16:25 閉会挨拶
- 16:30 閉会

グループ討論は経営者・先輩社員がサポートします。

無料

経営者のオブザーバー参加を歓迎します

※報告のみが聴講対象です

グループ討論のサポートにご協力いただける方はご連絡下さい

申込み切 7/7

2023年度 営業社員ステップアップセミナー Part2 参加申込書

会社名 _____ 担当者名 _____ TEL _____

メールアドレス _____ ※ご記入のアドレスに資料・Zoom ID をお送りします

No	参加者氏名	よみがな	部署・職種	年齢	参加方法 (O印をお付けください)
1					札幌会場・WEB
2					札幌会場・WEB



2023年度研修予定

問い合わせ: TEL011-702-3416 / 同友会事務局 mail: kyo-iku@hokkaido.doyu.jp

▼返信先 FAX 011-702-9573